



CORPORATION PROFILE

当社の弁護士／司法書士事務所向け総合コンサルティングは、マーケティング会社・経営コンサルティング会社・システム開発会社・コンテンツ制作会社という4つの性質を合わせ持っています。

当社は弁護士や司法書士事務所向けに専門特化したITコンサルティング会社です。

これまで多くの弁護士や司法書士事務所の業務改善をしてきた経験とノウハウと【経営戦略】【集客】【業務改善】【コンテンツ制作】という4つの柱をベースにより効率的な事業経営のバックアップをさせていただきます。

集客やニーズの調査をマーケティング会社に依頼し、経費削減や経営戦略を経営コンサルティング会社に依頼する。事務所のwebサイトをコンテンツ制作会社に依頼し、事務所のシステムはシステム開発会社に依頼する。

これは、依頼する側にとっては非常に面倒なことです。

- ☑ 業務効率化のために複数のITソフトを導入しているが、結果的に管理の手間やコストが増えていると感じている。
- ☑ ITシステムの導入・管理を一つの業者に任せているため、コストの適切性が判断できずブラックボックス化している。
- ☑ WEBからの反響やクライアント情報の業務システム取込を手作業で行っているため、人件費が馬鹿にならない。
- ☑ ネットコンテンツを制作してみたものの、事務所の経営戦略と異なっていたため、広告を出稿しても良い結果が得られなかった。
- ☑ 集客を依頼した会社とサイトコンテンツを制作した会社が異なっていたため、集客戦略とサイトコンテンツにズレが生じてしまった。

こんなことが、頻繁に起こり得るのです。なぜそのようなことが起こるのか……

それは【経営戦略】【集客】【業務改善】【コンテンツ制作】をばらばらの会社に依頼すると、足並みをそろえることが難しいからです。

会社はそれぞれの専門分野には特化していますが、他の分野の知識を併せ持っているわけではありません。結果的に、望むようなコンサルティング効果が得られない可能性が高くなります。

当社は【経営戦略】【集客】【業務改善】【コンテンツ制作】をワンストップでサポートすることができるという特徴があります。売上を伸ばす・業務を効率化するために総合的かつ多角的な支援を行います。

複数の専門会社に依頼
管理コスト増／統一感の欠如

3Mコンサルティング
ワンストップ対応

経営戦略	経営コンサルティング会社 マーケティング会社	事務所のリソースを活用した経営戦略とIT化計画の提案 夫々の事務所が持つ強みや経験値を生かしたIT投資・アウトソーシングを立案いたします。事務所の持つ強みをIT化により最大化することが土業事務所の経営戦略上、最も重要なポイントになります。しかる後に、OA機器など無駄な経費の見直し・業務全体の効率化＝経費削減を行います。
集客	マーケティング会社 ネット広告会社	最適な集客方法の調査・分析・提案・実行 これからの時代は業者や代理店にマーケティングや広告を依頼するのではなく、自事務所で広告出稿、配信をしていく時代に入っていきます。なぜなら自社サービスや自社商品に関しての知識、自分たちのサービスやコンテンツを必要としている顧客についてもっとも情報をもっているのはまぎれもなく事業主だからです。そのため、当社では最終的にはクライアント側で広告出稿、配信できるように、ニーズに添った広告媒体の分析・集客方法の提案をします。
業務改善	システム開発会社 経営コンサルティング会社	限界まで業務効率を考えたITシステムの導入・運用・保守サポート 「既成品の土業業務支援システム」の場合、導入してみて、使える範囲で使っていくというケースが多に多いという現状があります。無駄をとことん省いた業務処理プロセスを構築するためには、それぞれの事務所に合ったITシステムを導入する必要があります。まずは現在お使いの既存ITシステムの見直しを行い、システム最適化のご提案・運用・保守サポートを行います。システム導入時に活用できるIT補助金／助成金の申請などについても当社で承ります。
コンテンツ制作	WEB制作会社 写真・動画制作会社	HPサイト制作／すべてのコンテンツ制作に対応 集客できるホームページの運営には、狙ったターゲット層に良いインパクトを与えるコンテンツの作成が重要です。当社では、元弁護士や司法試験合格スタッフや土業事務所撮影の専任カメラマン（静止画・YouTube含む動画制作）などがコンテンツの作成をお手伝いします。執筆記事については、Webマーケティング調査に基づき費用対効果の高いキーワードで対策を練ります。

債務整理ソフトの「決定版」

債務整理業務が変わる！

振込代行業務は新規受任の度に累積し、事務所収益の大きな柱となります。

これからの債務整理は「振込代行」に注目

債務整理業務を限界までシステム化

主要な金融機関の銀行支店名登録済み

銀行振込一括処理機能

3M『債務整理』システムとは

3M「債務整理」システムは債務整理業務の受任から振込代行まで効率的に管理できる画期的な業務システムとなります。

債務整理市場では過払いや減額交渉案件が少なくなっている中で、事務所の利益を向上させるためには業務効率化による売上UP・コストDOWNが必須となります。

債務整理業務において、売上UP・コストDOWNを同時に実現できる3M「債務整理」システムを是非お役立てください。

まずは、実際に使ってみてください！

30日間無料トライアル！

Service

- ☑ 月3万円からで受任から振込代行まで簡単管理
- ☑ 直観的な操作でらくらく管理
- ☑ 独自カスタマイズOK
- ☑ 債務整理業務を網羅!!
- ☑ 其々の通知書タブのワンクリックで自動印刷／PDF化!!
- ☑ 送金先銀行口座の簡易登録(主要な債権者銀行支店名データ取込済)!!

3M『債務整理』システム導入の3つのメリット

01 売上アップできる

債務整理市場において「振込代行業務」が最も注目されています。

たとえば、1件の振込代行手数料1,000円とした場合、実際の振込手数料(約150円)を差し引いても900円残ります。

平均的な債務者で、借入業者数3社以上、分割回数は60回払いと考えると完済までの1債務者あたりの振込代行手数料収入は15万円ほどになります。

毎月コンスタントに依頼者を増やすことができれば、振込代行手数料収入が事務所収益の大きな柱になります。

02 コストダウンできる

直観的な操作で債務整理業務を事務所内で共有可能。全ての書類は文章ファイルを開くことなく、自動印刷・PDF化。

可能な限りIT化を実現することで今までの事務作業を大幅に効率化できます。



さらなる売上・利益に繋がります

03 導入費用も安価／電話サポート付なので安心!

月額3万円～ | 保守費無料・バージョンアップ無料 | 電話サポート無料

3M『債務整理』システムの特徴的機能

01 各通知書自動出力・印刷機能

其々の通知書タブのワンクリックで自動印刷／PDF化・窓脇封筒に詰めるだけでラクラク発送!!

02 簡単送金代行機能

システム内に主要な金融機関の送金先銀行・支店名が事前に登録されているため、1件1件入力する手間がありません。ネット総合口座を活用し、数百件単位の銀行振込手続きをワンクリックでらくらく自動送金!!



送金口座の選択

債権者名から送金先銀行・支店名を自動選定。口座番号を入力。2回目以降は選定画面を開くことなく、自動で送金用CSVファイル出力。



出金データ自動作成

ネット銀行総合振込口座に送金用CSVファイルをインポートすることで大量の送金処理も数秒で完結します。ワンクリックで自動送金!! 1件1件処理する手間がありませんので、簡単らくらく自動送金が可能です。

03 直観的な操作

Excel/Accessの連動で直観的な操作が可能。和解提案書・分割弁済書も楽しく計算。

04 弥生会計ソフトと連動

弁護士報酬明細は弥生会計にインポート可能。事務員の経理処理も楽になります。

05 入金遅滞者宛SMSデータ自動作成

入金遅滞者宛SMS用CSVファイル出力可能。SMS一括請求システムとの連動で督促管理も楽しく対応。



3M『債務整理』システム4つのお約束

『月額固定制』

月額3万円～

『システム保守費無料』

ランニングコストは一切不要
※バージョンアップ料等一切かかりません

『簡単操作』

アルバイトの方でも約1週間でマスター可能な簡単操作
操作方法がわからない時も遠隔操作サポート

『事務所に合わせたカスタマイズが可能』

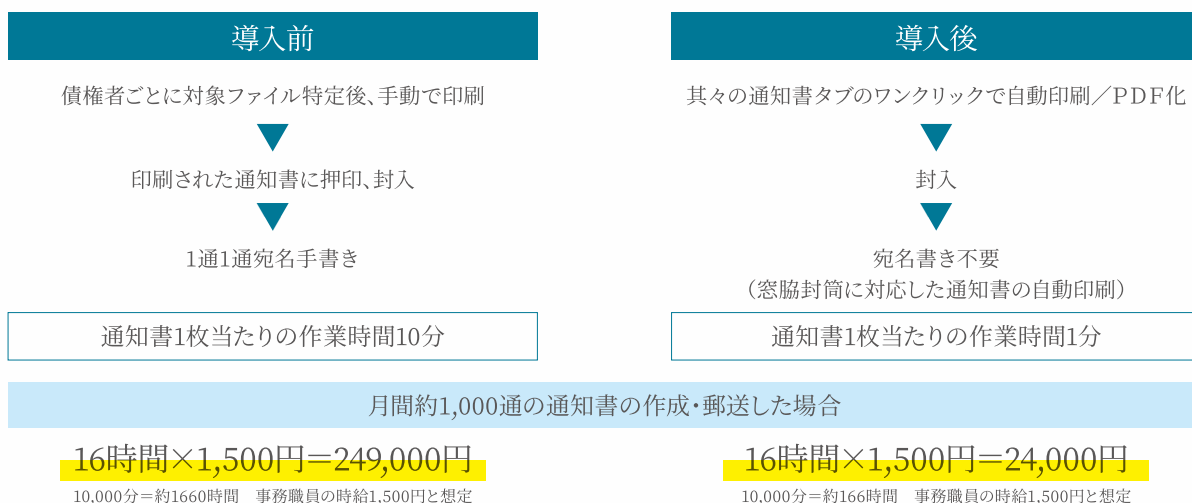
※1機能5万円～追加・拡張開発も可能

3Mシステムと他システムとの比較

比較項目	3Mシステム	A社	B社
提供方法	システムリース	システムリース	買い切り
初期費用	30万円	30万円～	300万円～
月額費用	3万円～	100万円	0円
機 能			
債務者情報の共有	○	○	○
請求書・催促状発行・交渉履歴入力	○	○	○
銀行入金データの自動処理	○	○	×
コンビニ入金データの自動処理	○	○	×
債務者宛SMSデータ自動作成	○	×	×
個別債務者交渉履歴報告書の作成	○	×	×
債権ごとのオリジナル通知書作成機能	○	×	×
オーダーメイド改修・電話／遠隔操作による技術サポート	○	×	×

導入事例 受任件数月200人～300人、1人当たり平均4件の債務整理事件受任

01 債務整理事件に関する通知書の作成作業



月間 **225,000** 円の経費削減効果

年間に換算すると 月間225,000円 × 12か月 = 2,700,000円 年間270万円の削減効果！

02 債務整理業務情報の管理コスト

導入前	導入後
複数のエクセルファイルとアナログ資料で重複管理	業務システムによる一元管理
複数のファイルを閲覧・入力する作業時間 月間50時間	複数のファイルを閲覧・入力する作業時間 月間0時間
1,500円×50=75,000円 事務職員の時給1,500円と想定	0円

月間 75,000 円の経費削減効果

年間に換算すると
月間75,000円 × 12か月 = 900,000 円
年間90万円の削減効果！

03 集計表作成コスト

導入前	導入後
指定エクセルファイルに 入力・編集	業務システムによる 集計表の自動出力 (指定フォーム作成済み)
月間30時間／事務職員の 時給1,500円と想定	集計表の作成時間
1,500円×30=45,000円	0円

月間 45,000 円の経費削減効果

年間に換算すると
月間45,000円 × 12か月 = 540,000 円
年間54万円の削減効果！

04 振込送金作業コスト

導入前	導入後
ネット総合口座に 1件ごとに送金処理	業務システム内に 送金先口座選択登録 (主要な債権者の送金先銀行・ 支店名システム事前登録済み)
▼	▼
同等規模の債務整理事務所では 事務職員3名体制で処理	2回目以降送金先口座・ 送金金額の入力不要 (返済計画に基づく送金先・ 送金金額をCSVファイルで 自動エクスポート)
▼	▼
	ネット銀行総合口座管理画面で CSVファイルをインポート
▼	▼
	初回の銀行口座選択登録／ CSVファイル出力・入力作業
事務職員 月給20万円と想定	月間30時間と想定
20万円×3名=600,000円	時給1,500円×30=45,000円

月間 555,000 円の経費削減効果

年間に換算すると
月間555,000円 × 12か月 = 6,660,000 円
年間666万円の削減効果！

05 弥生会計入力作業コスト

導入前	導入後
事務所報酬をエクセルで集計	事務所報酬を個別債務者ごとに CSVファイルで自動エクスポート
▼	▼
	弥生会計管理画面で CSVファイルをインポート
▼	▼
	CSVファイル出力・入力作業
月間30時間／事務職員の 時給1,500円と想定	月間3時間と想定
1,500円×30=45,000円	時給1,500円×3=4,500円

月間 40,500 円の経費削減効果

年間に換算すると
月間40,500円 × 12か月 = 486,000 円
年間48万6000円の削減効果！

総合計の年間経費削減に換算すると
月間940,500円 × 12か月 = 11,286,000 円

月間 1128万6000 円の

経費削減効果



会 社 名	株式会社3Mコンサルティング
代 表 取 締 役	三上 裕之
資 本 金	1000万
設 立	2005年10月5日
業 務 内 容	士業向けコンサルティングサービス (IT化計画・業務改善コンサルティング)
事 務 所	東京都港区六本木2丁目2番2 イトーピア六本木304号室

